



Vi kommer nu i större omfattning satsa på att erbjuda våra kunder även blästring av fasader och balkonger”



Foto: Fredrik Eriksson

Stockholms Bygg & Fasad breddar verksamheten – satsar även på blästring

Det är idag stor efterfrågan på murning och putsning av fasader och ett företag som satsar framåt och breddar verksamheten är Stockholms Bygg & Fasad. Genom att nu även ha blästring i vårt program kan vi erbjuda våra kunder en helhetslösning, säger Fredrik Axelsson, vd för Stockholms Bygg & Fasad.



Jimmy Åkesson, Anti-Corrosion och Fredrik Axelsson, Stockholms Bygg & Fasad.

Stockholms Bygg & Fasad grundades 2012 och sedan starten har företaget utvecklats och växt i snabb takt med ett ökande antal uppdrag inom framför allt putsning av fasader och murning.

– Våra kunder och samarbetspartners är framför allt murarfirmor och en del byggnadsfirmor. Vår bas är i Stockholm men vi utför också projekt lite varstans i Sverige. Våra kunder vet att vi alltid levererar bra kvalitet och därför blir vi ofta anlitade oberoende av var i landet projektet är beläget, säger Fredrik Axelsson.

Kompetenta

Stockholms Bygg & Fasad började samarbeta med Anti-Corrosion för ett par år sedan.

– Vi har köpt en del Cura skruppumpar och Maltech automatblandare för att spruta olika typer av puts på fasader. Men även slangpaket och kompressorer. Det har fungerat till 100 procent! Produkterna håller vad de lovar och personalen på Anti-Corrosion är mycket kompetent,



inte minst Jimmy Åkesson som ansvarig på fasadsidan, han fixar alltid det vi behöver hjälp med, säger Fredrik Axelsson.

Bättre kontroll

Tidigare har man anlitat underentreprenörer som blåstrat bort den gamla putsen innan Stockholms Bygg & Fasad lagt på ny puts.

– Det var i samband med att vi för en tid sen fick in två nya uppdrag där det skulle blåstras som vi fick idén. Kunden ville köpa allt av mig och istället för att ta in en underentreprenör tänkte vi att det här borde vi kunna göra själva och på så sätt få bättre kontroll på hela uppdraget och processen och kunna leverera högre kvalitet. Sagt och gjort, jag kontaktade Jimmy som hjälpte till att ta fram rätt utrustning och instruerade oss, säger Fredrik.

Helhetspartner

Produkten man investerade i var en Clemco 50 I blåsterklocka.

– Vi håller just nu på att blåstra en fastighet i Järfälla efter en brand. Det fungerar per fekt och vi är nöjda med produkten och resultatet. Vi kommer nu i större omfattning satsa på att erbjuda våra kunder även blåstring av fasader och balkonger. Vi blir en helhetspartner, vilket uppskattas, avslutar Fredrik Axelsson.



Clemco 50 blåsterklocka.

