

# ANTI CORROSION

# Wutt

3/2018

Hellman Snickeri  
investerar  
för framtiden

FÄRGSPRUTOR  
SKYDDAR  
PLANTOR

KAMPANJER

Spackelapplicering  
– trender och nyheter

# Hellman Snickeri investerar för framtiden

INDUSTRI

Hellman Snickeri investerar för  
framtiden

2

INDUSTRI

Ventherm – just plug and paint

5

FASAD/GOLV

MTB plattsättning ökar med  
spackelpumpen Maltech M5 evo

6

Notiser

9

INDUSTRI

Färgsprutor används till  
unik lösning hos SCA Skog

11

YRKESMÅLERI

Trender och nyheter kring  
spackelapplikering

12

Kampanj Höst 2018

14–16

Tidningen utges av:

**Anti-Corrosion Sverige AB**

Järnvägsgatan 11, 172 75 Sundbyberg

Tel: 08-629 07 00, [www.anti-corrosion.com](http://www.anti-corrosion.com)

**Produktion:** Karlöf Marknadsföring AB

[www.kundtidningar.nu](http://www.kundtidningar.nu)

**Framsida:** Nytt måleri hos Hellman Snickeri

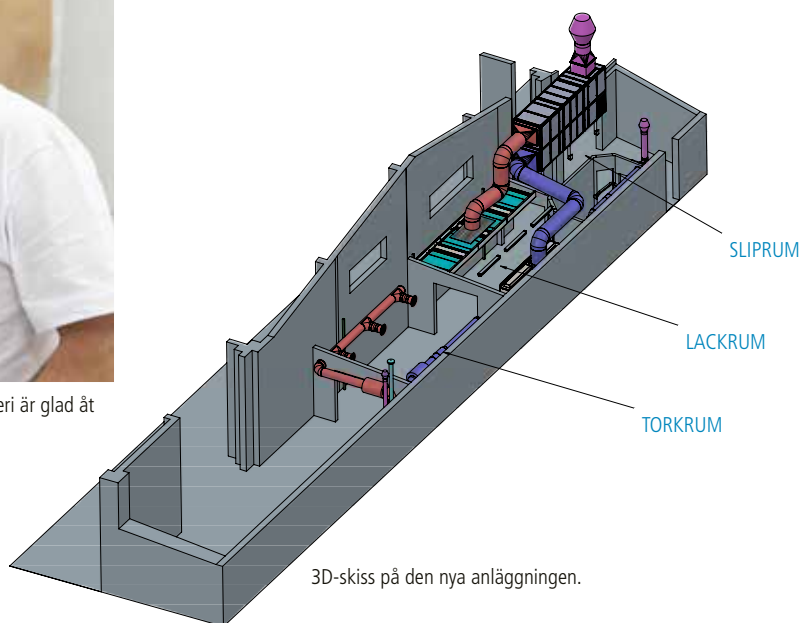
Samtliga priser i tidningen gäller exklusive moms  
och frakt till och med 190131.

Kan ej kombineras med andra erbjudanden och  
rabatter.





Tom Sjöblad, lackerare på Hellman Snickeri är glad åt den nya anläggningen.



3D-skiss på den nya anläggningen.

## Mer lättarbetat, bättre arbetsmiljö och energibesparing var några av fördelarna då Hellman Snickeri valde att investera i nytt måleri i samband med att man flyttade till nya lokaler.

Under de drygt 40 år har Hellman Snickeri tillverkat specialsnickrier, som möbler, fönster, dörrar, diskar och exklusiva inredningar. Företagets framgångsfaktorer är att man har ett gediget hantverkarskunnande och en toppmodern maskinpark. Kunder är idag främst byggnadsföretag och brädgårdar.

– Under åren har företaget växt och vi har flyttat till nya, större lokaler i olika omgångar. Idag finns vi i helt nya lokaler på totalt 1850 kvm i Kummelbergets industriområde i Nacka, säger Magnus Hellman, son till grundaren av företaget, Kalle Hellman.

### Lönsamt med lackering

Under många år har man haft en egen lackeringsanläggning i sina

lokaler och en person på företaget arbetar med lackering på fulltid.

– Med egen lackering kan vi hålla en högre kvalitet och spar också tid och logistik, då vi slipper lämna bort lackeringen. Det är lönsamt för oss att lackera själva. I samband med att vi nu flyttade till våra nya lokaler så bestämde vi oss för att uppgradera vår målningssystem, berättar Magnus Hellman.

### Samarbete med Anti-Corrosion

Hellman Snickeri har under många år samarbetat med Anti-Corrosion och därför var det naturligt att kontakta dem om den nya målningssystem.

– Vi har köpt alla våra färgsprutor av Anti-Corrosion och de



Vi ville kunna **jobba effektivare**, få en **bättre arbetsmiljö** och även **spara energi**”



► sköter även servicen på utrustningen. De har stort kunnande och bra idéer, säger Magnus Hellman.

– Det började med att jag besökte Hellman Snickeri tillsammans med vår leverantör Ventherm, som bygger kompletta målningsanläggningar. Vi gick igenom deras önskemål och krav, säger Hans Åkesson, Anti-Corrosion.

– Några av våra krav var att vi ville kunna jobba effektivare, få en bättre arbetsmiljö och även spara energi, säger Magnus Hellman.

### Levererade komplett lackanläggning

Ventherm levererade en komplett anläggning bestående av en lackbox med elvärme och energisparpaket med bland annat värmeåtervinning och frekvensomvandlare på alla motorer, en torkbox med elvärme, ett färgblandningsrum samt rengöringshantering för både vatten och lösningsmedel.

– Ventherm byggde allt inklusive belysning och styrsystem, vi behövde bara ta med oss de gamla sprutorna och färgen. Nu har vi fem väggfasta färgsprutor, som Anti-Corrosion hjälpte oss att montera upp, säger Magnus Hellman och fortsätter:

– Vi är mycket nöjda med resultatet. Vi har fått en toppmodern lackeringsanläggning, som gör att vi kan hålla den bästa finishen på det vi levererar samtidigt som arbetsmiljön blivit klart bättre. Dessutom innebär energibesparingen bättre ekonomi. ■





# Ventherm

## – just plug and paint

**Danska Ventherm är en av Anti-Corrosions leverantörer. Företaget levererar nyckelfärdiga målningsanläggningar till kunder över hela världen. För att få reda på med om företaget fick vi tillfälle att ställa några frågor till Allan Hansen, vd för Ventherm.**



Allan Hansen, vd för Ventherm.

### Berätta lite om företaget

– Vi utvecklar och tillverkar sprut-/torkkabiner och andra typer av skräddarsydda målningsanläggningar för industriellt bruk. Företaget har varit verksamt i 35 år och vi är idag cirka 30 anställda. Vår främsta styrka är den kunskap och erfarenhet våra medarbetare besitter.

### Vilka är era kunder?

– Det är allt ifrån mindre företag som ska ha en målningsanläggning, som Hellman Snickeri, till stora industriföretag inom olika branscher. De flesta kunderna är i Norden men vi exporterar till 20-talet länder.

### Näm några viktiga faktorer i de anläggningar ni levererar

– Med en anläggning från oss får man en bra arbetsplats som uppfyller alla normer. Dessutom kan vi garantera lägre driftskostnader och bättre ekonomi. Vi har bland annat stort fokus på att reducera energikostnader genom att återvinna så mycket värme som möjligt. Arbetsmiljö och säkerhet är också viktiga faktorer i alla våra anläggningar. Vi känner till alla regler kring säkerhet, brandkrav, Ex-klassning etc. så när man köper en anläggning från oss kan man vara säker på att den är enligt alla gällande regler. Det ger våra kunder trygghet.

### Berätta om ert samarbete med Anti-Corrosion

– Vi har samarbetat i fem år och de är vår återförsäljare i Sverige. De kan marknaden, har kundkontakterna och har bra kunskap och kompetens vad gäller färgsprutor och pumpar, sådant inom måleri som inte vi levererar. Så vi kompletterar varandra mycket bra och tillsammans kan vi alltid leverera den bästa helhetslösningen.

### Hur ser marknaden ut?

– Vi har en ökad efterfrågan, inte minst från Sverige där många målerianläggningar behöver uppgraderas. Många målerier är inte byggda med energispartänk och enligt moderna standards. Så vi ser positivt på framtiden. ■

Visste du att...

**Clemco:**  
Kontrollera slitaget på dina blästermunstycken med jämna mellanrum. Sparar tryckluft och minskar blästermedelsförbrukningen.

MTB Plattsättning

# ÖKAR

– med spackelpumpen

**MALTECH M5 EVO**



Andreas Evertsson, MTB Plattsättning, fyller upp med EPS-cement som pumpas från lastbilen tre våningar ner.





Andreas Evertsson, MTB Plattsättning och Emil Andreasson, Anti-Corrosion.

**Det byggs och renoveras mycket i Göteborg och ett företag som har full fart på verksamheten är MTB Plattsättning. Sedan många år samarbetar man med Anti-Corrosion och litar på spackelpumpen Maltech M5 evo i sina olika projekt.**

På MTB Plattsättning arbetar cirka 35 personer med kakel och klinker i Göteborg med omnejd.

– Vi är specialinriktade på plattsättning i större entreprenader. En stor del av verksamheten är iordningställande av badrum, såväl nybyggnation som renoveringar och försäkringsskador. Företaget har växt kraftigt under åren och 2008 blev vi utsedda till Gasellföretag av Dagens

Industri, säger Andreas Evertsson, arbetsledare MTB Plattsättning AB.

Det blir en hel del flytspackling och den utrustning man använder sig av är framför allt spackelpumpen Maltech M5 evo.

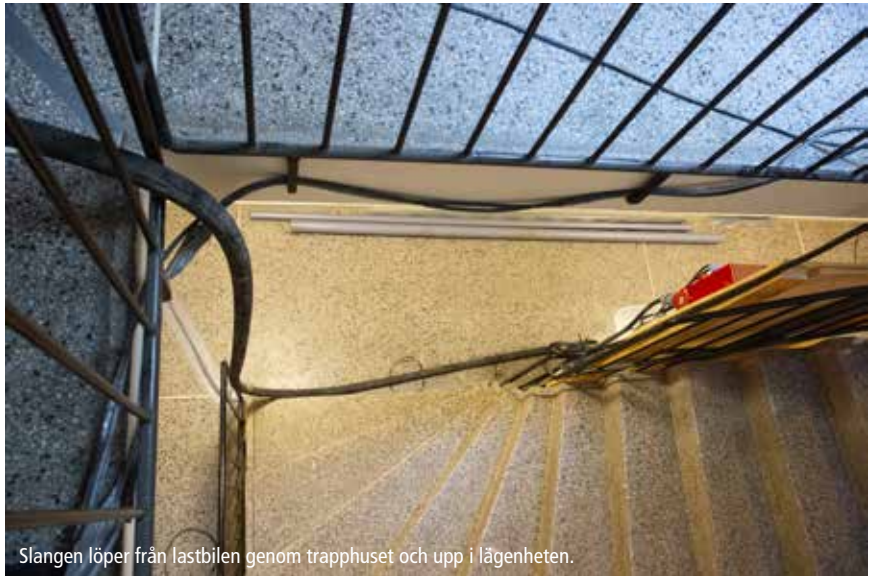
– Vi har idag 4 st spackelpumpar och de körs varje vecka. Vi har arbetat med Maltech



Spackelpumpen Maltech M5 evo är placerad på en lastbil.

”

Totalt är det 800 lägenheter där vi gör badrummen! Då gäller det att vi har spackelpumpar som vi kan lita på”



Slangen löper från lastbilen genom trapphuset och upp i lägenheten.

► M5 evo i drygt tio år och den uppfyller alla våra krav på funktion och driftsäkerhet. Och skulle vi behöva service eller reservdelar så ställer killarna på Anti-Corrosion alltid upp. De finns nära oss och är väldigt hjälpsamma, säger Andreas Evertsson och fortsätter:

– Vi köpte en ny Maltech M5 evo för bara några veckor sen och vi vill nu få igång flera inom

företaget som kan köra spackelpumpen. Vi har mycket bra beläggning och ett aktuellt objekt är ett stort bostadsområde i Västra Frölunda där man har bytt avloppsstammar. Det jobbet har hållit på i tre år och där är vi varje vecka och flytpacklar. Totalt är det 800 lägenheter där vi gör badrummen! Då gäller det att vi har spackelpumpar som vi kan lita på. ■



Fredrik Andersson, MTB Plattsättning, jämnar till så det blir bra fall i badrummet.





Kenneth Johansen, vd för Tikkurila Danmark



## FRAMGÅNGAR FÖR ELMYGGAN ÄVEN I DANMARK

**Att Elmygga under åren blivit ett begrepp i Sverige när det gäller att spruta sandspackel med högtryck är välkänt. Nu har även den danska marknaden fått upp ögonen för den här unika produkten.**

Elmygga är en helsvensk produkt utvecklad och producerad av Anti-Corrosion. Med den överlägset största kapaciteten på marknaden kan Elmygga spruta alla på marknaden förekommande sprutspackel för luftlös applicering. Sedan ett och ett halvt år tillbaka säljs nu även Elmygga på den danska marknaden av Beckers, som har distributionsavtal med Anti-Corrosion.

– Det är fart på byggindustrin i Danmark och Elmygga har visat sig passa bra för våra kunder. Försäljningen av Elmygga har kommit igång bra

och de som köpt den är mycket nöjda med resultatet. Maskinen har bra prestanda och pris och så är den enkel att underhålla. Den innehåller inte en massa elektronik och om den behöver repareras så klarar ofta kunden det själv. Annars skickar vi maskinen till Anti-Corrosion i Malmö och de har även varit här och lagat utrustningarna på arbetsplatsen i Danmark. Anti-Corrosion är flexibla, ger snabb service och vi har ett gott samarbete, säger Kenneth Johansen, vd för Tikkurila Danmark, där Beckers ingår. ■



**Maskinen har bra prestanda och pris och den är enkel att underhålla"**

## Anti-Corrosion i nya lokaler i Göteborg

**Sedan en tid tillbaka finns Anti-Corrosion i nya lokaler, på Möbelgatan 6 i Mölndal, och den 24 augusti var det invigning, med många besökare på plats.**



– Det känns perfekt med våra nya, ändamålsenliga lokaler. Efter att ha renoverat under en längre period är vi på väg att få det precis som vi vill ha det. Med totalt 1000 kvm fördelat på två plan är det nästan en fyrdubbling av ytan jämfört med tidigare. Bland annat har vi nu en egen utbildningslokal där vi kan utbilda våra kunder på färgsprutor och vi har även ett större lager med fler produkter "på hyllan". Det här innebär att vi nu kommer kunna ge våra kunder ännu bättre service, säger Andreas Lindström. ■

Visste du att...

Graco:  
PumpArmor  
konserverar pumpen  
när maskinen inte ska  
användas. Smörjer  
packningar och  
motverkar  
frysning.

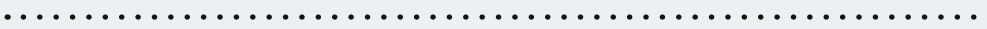


## Stort intresse för GRACO SERVICE-DEMO TOUR

**Anti-Corrosion har precis avslutat årets road-show GRACO SERVICE DEMO TOUR och kan summera ett lyckat resultat med rekordmånga besökare.**

– Det är ett hektiskt schema för vi vill kunna hinna med så många återförsäljare som möjligt under året. Men det är alltid värt det då vi får mycket bra respons från besökarna. I år hade vi fokus på snickerilackering och demonstrerade bland annat

vår populära färgspruta Graco GXFF. Som vanligt så erbjuder vi också besökarna att serva deras Graco-maskin utan kostnad, något som många nappade på. Nu laddar vi upp inför 2019 års tour, säger Anders von Kraemer, Anti-Corrosion. ■



Hallå där!

**Emil Andreasson**  
Fasad- och  
Golv-säljare,  
Anti-Corrosion

### Hur länge har du arbetat på Anti-Corrosion?

– Jag har jobbat som servicetekniker i Göteborg cirka tre år. Så jag känner väl till produkterna, kunderna och marknaden.

### Vad blir din nya utmaning?

– Jag har nu i höst börjat tjänsten som Fasad och Golv-säljare på Anti-Corrosion. Mitt distrikt är Västsverige, med tyngdpunkt i Göteborg. Tidigare har vi främst arbetat mot Byggnadsmåleri men vill nu öka inom Fasad och Golv. Här finns en stor och het marknad med

många objekt. Med vårt utbud av utrustningar och vår kompetens ser vi stora möjligheter att ta marknadsandelar.

### Vilka ser du som era främsta konkurrensfördelar?

– Våra starkaste kort är att vi har serviceverkstad och uthyrning av maskiner i Göteborg, vilket ger kunderna stor tillgänglighet. Vi har även ett brett sortiment av produkter att erbjuda.

### Vad är ditt fokus nu närmast?

– Det är att vara ute och besöka kunder, lyssna på deras behov och presentera våra lösningar inom Fasad och Golv. ■

### Fasad och Golv i Stockholm

Erik Pannell slutar på Anti-Corrosion och går vidare på nya "äventyr". Vi önskar honom all lycka. Hans roll inom Fasad och Golv tas över av Jimmy Åkesson.

# Färgsprutor används till unik lösning för att skydda plantor från skadeinsekter

**Färgsprutor kan användas till många olika ändamål. En av de mer udda applikationerna hittar vi hos SCA Skog i Timrå, där man med hjälp av Wiwa-pumpar skyddar sina plantor, för att förhindra angrepp av skadeinsekter.**

SCA Skogs plantverksamhet NorrPlant består av Bogrundets och Wifstamons plantskolor i Timrå kommun. Här odlar och levererar man cirka 100 miljoner plantor varje år. Ungefär hälften av plantorna används för återväxten i SCA:s egna skogar, den andra hälften säljs till externa kunder i huvudsak i Sverige.

– Orsaken till att vi måste behandla en stor del av våra plantor är snytbaggen. Det är en insekt som dras till färsk stubbar, alltså där man avverkat och ska plantera nya trädplantor. Snytbaggen orsakar skador genom att äta barken på unga plantor, vilket gör att plantan vanligtvis dör, säger Thomas Vestman, ansvarig för plantverksamheten inom SCA Skog AB.

”Det fungerar mycket bra och med den här lösningen behandlar vi 30 miljoner plantor per år eller 1000 plantor i minuten”

## Mekaniskt skydd

Historiskt har man använt sig av kemiska bekämpningsmedel för att hålla snytbaggarna borta. Men detta är idag inte tillåtet att användas inom skogsbruket för certifierade markägare.

– Vi valde därför att istället använda ett befintligt medel som fanns tillgängligt på marknaden, ett mekaniskt skydd bestående av färg och kisel. Det gällde sen att hitta en metod för att kunna applicera det här på plantor i stor volym och med bra resultat, säger Thomas Vestman och fortsätter:

– Vi började titta på möjligheterna att använda färgsprutor och tog då kontakt med Kjell Råd

vid Anti-Corrosion i Härnösand. Det blev början på ett mycket bra samarbete vilket utmynnade i att vi först tillverkade ett par prototyper och testade några olika varianter innan vi hittade rätt. Den slutliga lösningen blev att vi använder oss av luftdrivna Wiwa-pumpar som vi byggde in i vår helautomatiska anläggning.

## Wiwa-pumpar

Sedan tre år tillbaka är Wiwa-pumparna från Anti-Corrosion inbyggda i SCA Skogs avancerade sprutbox på Bogrundets plantskola.

– Det fungerar mycket bra och med den här lösningen kan vi behandla upp emot 30 miljoner plantor per år eller 1000 plantor i minuten. Med den volymen gäller det att ha utrustning som vi kan lita på och det gör vi verkligen med Wiwa-pumparna, avslutar Thomas Vestman ■



Thomas Vestman, ansvarig för plantverksamheten inom SCA Skog AB.



Snytbagge (Hylobius abietis).



**Snytbaggen orsakar skador genom att äta barken på unga plantor, vilket gör att plantan vanligtvis dör”**



Visste du att...

**Flex:**  
Att en Giraff-slip  
"vobblar" beror  
oftast på att  
slipdynan är  
skadad.



# Hur ser framtiden ut?

## Trender och nyheter kring spackelapplicering

Det sker en utveckling inom måleribranschen och spackling, såväl när det gäller material som utrustning och appliceringsmetoder. För att få information om framtiden och det senaste på området fick vi tillfälle att intervjua ansvariga hos två av de ledande spackeltillverkarna i landet **Fredrik Brokmark, Saint-Gobain Scanspac** och **Jens Åkerström, Flügger**.

### Vilken av appliceringsmetoderna hand-, rull- och sprutspackling vinner terräng idag?

**Fredrik Brokmark** – Rull- och sprutspackling har definitivt ökat se sista åren, en del på grund av konjunkturen med mycket nybyggnation men också tack vare smidigare sprututrustningar vilket bidragit till högre produktivitet. Just vad det gäller rullspackel så används den produkten mycket på renoveringar där målarna sällan kan använda sig av sprutor.

**Jens Åkerström** – Sprutspackling är det som ökar mest, tar från handapplicering, men det kunde gå snabbare. Rullspackling är ett mellanting på mindre/medelstora objekt. Vårt LSR-spackel är både sprut- o rullapplicerbart men sprutappliceras till 90%. Vi arbetar i en konservativ bransch där många är sena med att till sig nya metoder. Så



Fredrik Brokmark, Saint-Gobain Scanspac.

det återstår mycket arbete med att förklara och visa på fördelarna med sprutspackling.

### Var går gränsen för när det lönar sig att använda sig av maskinell applicering på ett byggprojekt, ROT/nybyggnation?

**F.B.** – Så som vi räknat ligger brytpunkten på cirka 300 kvm. Över 300 kvm så är det tidsvinst direkt inkluderat igångsättning. Med rätt maskinell utrustning och rätt spackelprodukt kan en målare bredspackla uppåt 800–900 kvm/dag, medan en mer traditionell applicering för

hand motsvarar cirka 250 kvm/dag. Ska man dessutom räkna in den ergonomiska vinsten för de enskilda målare som använder maskiner så är det en väsentlig vinst för både målaren och arbetsgivaren. I form av minde sjukskrivning och ev. sjukpensionering i förtid.

**J.Å.** – Det ska vara lite större projekt för att det ska löna sig med sprutspackling, framför allt nybyggnation med lite större ytor. En del målerier ser dock även fördelar vid mindre projekt, då man med mindre moderna spackelmaskiner arbeta mer ergonomiskt riktigt och spara sin kropp. Kan man dessutom välja en kvalitet som vår S+ har man ett spackel både för bre, iläggning av pappremsa, grängning eftersom spacklet är vitt.

### Är det tunga spacklet (fulldolomit) på väg ut från marknaden?

**F.B.** – Vi hoppas väl det, inte för att det är någon dålig produkt utan snarare att den produkten känns omodern, i dag har vi sprutspackel med betydligt högre prestanda och som är mer användarvänligt för målarna. Men traditionens makt är stor och fortfarande tillverkar vi stora mängder av den "gamla" kvaliteten.

**J.Å.** – Ja, dolomit är definitivt på väg ut och Norden ligger i framkant att nyttja de moderna lättspackelkvaliteterna. Dolomit är inte bra



Jens Åkerström, Flügger.

arbetsmiljömässigt, ergonomiskt, samtidigt som det finns nya produkter på marknaden som är av bättre kvalitet och lättare att jobba med.

### Framtidens verktyg- Ökar användandet av olika tillbehör i Sverige som spackelboxar/ Bazooka, manuell/CFS? Vilka är vinsterna och begränsningarna med dessa?

**F.B.** – Det är svårt att säga om den biten ökar. I Sverige så är kunskapen om spackelbox och bazookas något begränsad jämfört med kunskapen om sprutspackling. Inlärningskurvan är betydligt längre på boxar och bazookas än vad den är på att spruta spackel, och många målerier är ju idag utrustade med maskiner som klarar av att spruta spackel så jag håller sprutspackling som en mer effektiv och ergonomiskt riktig metod kontra boxar.

**J.Å.** – En del målare har anammat användandet av olika tillbehör men det skulle kunna vara fler. Dels behövs det stora ytor för att det ska vara lönsamt, dels behöver kunskapen kring olika hjälpmedel öka. Yngre målare är dock klart mer nyfikna och mottagliga för den här typen av hjälpmedel. Verktyg som kräver en hel del träning och inkörning innan man får flyt på sina arbeten.

### Vilka är vinsterna och begränsningarna med att spruta hela gipsytan med spackel istället för bara skarvspackla?

**F.B.** – Vi rekommenderar alltid bredspackling på gipsväggar, framförallt väggar med släpljus. I realiteten så är det tre olika underlag som man målar på när man pratar om ny gips – slipat spackel, slipat gipspapper och oslipat gipspapper. Detta underlag kräver rätt behandling från början och det är sällan eller aldrig som en standardbehandling räcker för att nå till ett perfekt slutresultat. Där har vi på Scanspac tagit fram en egen app som kan simulera släpljus och olika typer av underbehandling. Den finns att ladda ner gratis på Appstore och Google Play. Appen heter "Best Finish" och kan användas som införsäljningshjälp till våra målerikunder gentemot deras beställare.

**J.Å.** – Det är definitivt en trend idag att bredspackla även gipsskivor. Men tyvärr får måleriet inte alltid betalt för detta. Traditionellt skarvspacklar man bara gips men problemet är att skarvarna ofta syns, speciellt på släpljusytor. Och ofta har man inte mer än två strykningar på väggar och tak. Det är lättare att få ett snyggt resultat om man bredspacklar gipset också.

Mer info kring skarvspackling ev. helspackling på gipsskivor finns hos branschrådet YBG.  
[www.ybg.nu](http://www.ybg.nu)



**Sprutspackling är det som ökar mest**

# Kampanjer – Höst 2018

## Kraftfulla sprutor för spackel och färg



### Graco Ultra Max 795 Pro Contractor

Den kraftfulla färgsprutan för de stora jobben. Kan spruta alla byggnadsmålerifärger direkt ur burken. Levereras med 30 m slang på slangvindan.

**Kampanjpris: 47.900:-**

Ord. pris: 60.500:-  
1.612:-/mån\*



### Graco APX 8200

Den nya effektiva, kompakta airless sprutspackelmaskinen från Graco. Konstruerad för sprutapplikering av både lätta eller tunga sprutspackelkvaliteter med hög kapacitet.

**Kampanjpris: 79.500:-**

Ord. pris: 90.500:-  
2.576:-/mån\*



### Elmygga

Den kraftfullaste av alla sandspackelsprutor för de stora jobben. En svensktillverkad klassiker av kvalitet. Levereras med 15m slang och pistol. OBS! Begränsat antal.

**Kampanjpris: 79.500:-**

Ord. pris: 88.000:-  
2.576:-/mån\*

## TRYCK

Släpp ut trycket ur din maskin när du arbetat klart med den, så slipper du stopp i pistolen.

- Stäng av maskinen, släpp ut trycket som är i slangen med hjälp av pistolen.
- Gör rent munstycket och munstyckshållaren.
- Vänd munstycket så det står på tvären.
- Klart!





## Kampanjer – Höst 2018



### Pistol- och slangpaket

Högtryckspistol samt 15meter slang och 1meter vippända. Till Wiwa Phoenix ersätts pistolen av Graco XTR-5 pga det högre trycket.

**Kampanjpris: 4.000:-**

Ord.pris: 5800:-



### Wiwa Phoenix 52:1

Utrustningen lämplig för lackering av metall (rostskydd). Även för tyngre, mer krävande färger. Kapacitet upp till 400bar. Vagn-eller väggmonterad.

**Kampanjpris: 25.900:-**

Ord. pris: 33.700:-  
903:-/mån\*



### Wiwa Profit 33:1

Utrustningen lämplig för lackering på trä och plast (snickerier). Finlackering med kapacitet upp till 260 bar. Monterad på vägg, 3-ben eller stativ med behållare.

**Kampanjpris: 15.900:-**

Ord. pris: 20.800:-  
593:-/mån\*



### Clemcos kopplingsystem och munstyckshållare för blästring

Kopplingarna och munstyckshållarna är tillverkade av nylon förstärkt med glas. Det slitstarka nylonet är lättare än olika metallmaterial och kopplingarna har säkerhetslåsning. Samma kopplingsystem gäller mellan alla olika slangstorlekar från 3/4 till 1 1/2".

Ett system med jämna och gummiklädda övergångar ända från utrustningen fram till venturimunstycket.

- Maximalt luftflöde
- Lågt slitage
- Hög effektivitet
- Minimalt tryckfall

**20%  
RABATT**



**20%  
RABATT**

### Clemco Blästermunstycken

Högeffektiva venturimunstycken av slitstark och lätt kiselkarbid. Med aluminiumfäste och ingjutna i uretan. Med 2" grov munstycksgänga som passar Clemcos kopplingsystem.

4,8 mm	1200 l/min	9,5 mm	5600 l/min
6,4 mm	2300 l/min	11,5 mm	7200 l/min
8,0 mm	3800 l/min	12,5 mm	9500 l/min

### CPF

Luftfilter bör bytas ut med jämna mellanrum för att garantera bra luft i andningsmasken.

- Filtret har en livslängd på 3 månader, vid användning 40h/vecka.
- Rekommenderas att byta filterinsatsen minst 2ggr/år.



LAMPANS  
Servicetips  
Industri  
HÖRNA

## Kampanjer – Höst 2018



### Maltech M5 Evo

Den kraftiga allround blandarpumpen för avjämningsmassa och EPS Cement. Blandarpump med integrerad vattenpump och kompressor. 400V, 16A. Kapacitet upp till 4,5ton/timme. Levereras med 40 meter slang på slangvinda.

**Kampanjpris: 85.600:-**

Ord. pris: 101.060:-  
2.768:-/mån\*



### Mantlar och skruvar

Passa på att fylla på förrådet med slitdelar.  
20% rabatt på mantlar och skruvar i fasad- och golvsortimenten.

**-20%**

### FETTNIPELN

Cura maskinerna har en smörjnippel som skall smörjas för lång livslängd!

- Vid användning ska nippeln smörjas med fett, varje dag.
- Fyll på tills man ser att det kommer ut fett vid motoraxeln i tråget.



LAMPANS  
Servicetips  
Fasad/Golv  
HÖRNA

\* Kalkylerat på 36 mån, kvartalsvis betalning, med 10% restvärde inkl. stölskyddsförsäkring med endast 1.000:- självrisk, läs och kätting samt uppläggningsavgift.



**Stockholm**  
Järnvägsgatan 11  
Sundbyberg  
Tel: 08-629 07 00

**Malmö**  
Kabingatan 13  
Tel: 040-18 70 22

**Göteborg**  
Möbelgatan 6  
Mölndal  
Tel: 037-779 73 30

**Härnösand**  
Kattastrand  
Tel: 0611-214 63

Anti-Corrosion  
Göteborg på ny adress  
Välkommen till  
Anti-Corrosion Göteborg  
på Möbelgatan 6,  
431 33 MÖLNDAL