

ANTI CORROSION

Wyt

1/2020

Hagströms Gruppen Effektiv logistik – ett framgångsrecept

Färghandlare som
ser möjligheter!

Graco Ultra Handheld
Fler och fler upptäcker fördelarna

KAMPANJER

INDUSTRI

**Hagströms Gruppen. Effektiv
logistik – ett framgångsrecept**

2

Nyanställda

6

YRKESMÅLERI

**Färghandlare som ser
möjligheter**

8

YRKESMÅLERI

Graco:s Ultra Handheld

10

INDUSTRI

**Blästra med vatten ger
mindre damm**

12

FASAD/GOLV

**Blanda och pumpa puts
enklare och effektivare**

13

**Kampanj
Vår/sommar 2020**

14–16

Tidningen utges av:

Anti-Corrosion Sverige AB
Järnvägsgränd 11, 172 75 Sundbyberg
Tel: 08-629 07 00, www.anti-corrosion.com

Produktion: Karlöf Content AB
www.kundtidningar.nu

Framsida: Hagströms Gruppen. Fr.v. Greger,
Josefin, Albert och Jonathan Hagström.

Samtliga priser i tidningen gäller
exklusive moms och frakt till och med 200531.
Kan ej kombineras med andra erbjudanden
och rabatter.



Visste du att...

Hitta rätt spruttryck!

*Minska trycket till
sprutbilden "ritar",
öka sedan trycket
sakta tills sprut-
bilden är OK.*

"Vi lackar uppåt 3500 kök per år

– då gäller det att ha färgsprutor
man kan lita på"

Hagströms Gruppen har specialiserat sig på lackering av köksluckor och innerdörrar. Företaget arbetar främst åt fastighetsbolag och för att effektivisera arbetet har man utvecklat en väl fungerande logistik. Lackeringen utförs med WiWa-pumpar levererade av Anti-Corrosion.

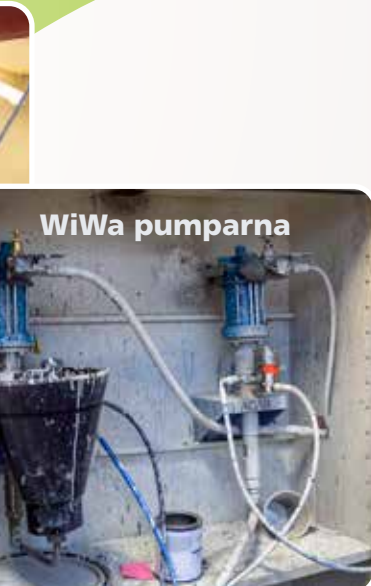
HAGSTRÖMS GRUPPEN HAR reparerat, spacklat, slipat och målat köksluckor och -lådor, garderobsdörrar och innerdörrar i 40 år. Företaget har cirka 20 anställda, är beläget i Järna och Södertälje och arbetar över stora delar av Stockholm samt Södermanland.

– Vi arbetar främst åt ett antal stora fastighetsbolag, som till exempel allmännyttan i Södertälje, Svenska Bostäder, Stockholmshem och Familjebostäder. Vi blir framför allt anlitade då lägenheter skall renoveras, säger Greger Hagström och fortsätter:

– Tidigare kanske man bytte ut köksluckorna men nuförtiden är det allt vanligare att man istället lackar om dem. Resultatet blir att de blir som nya och med dagens hållbarhetstänk är det allt fler som väljer att göra detta. Det gör att vi även utför mer och mer lackeringar även åt privatpersoner. Ibland får vi till och med in nya IKEA-kök som man vill ha omlackerade i en speciell kulör. >>

HAGSTRÖM GRUPPENS VÄL FUNGERANDE LOGISTIK





>> Vål fungerande logistik

Verksamheten växer och uppdragen är många. För att effektivisera arbetet har Hagströms Gruppen utvecklat en väl fungerande logistik.

– Vi lackar mellan 3000 till 3500 kök per år. Med det är vi störst på området i Stockholm. För att hinna med har vi ett väloljat logistiskt flöde som innebär att vi monterar ner köksluckorna, kör ner dem till vår anläggning i Järna, där vi slipar och lackerar dem. När de är klara åker vi och monterar tillbaka dem i lägenheten. För att klara logistiken har vi hela tiden fem bilar som hämtar och lämnar köksluckor i Stockholmsområdet. Mina tre barn arbetar på företaget, min dotter håller i logistiken medan sönerna jobbar i produktionen, säger Greger Hagström. >>

”

Tidigare kanske man bytte ut köksluckorna men nuförtiden är det **allt vanligare att man istället lackar om dem**”



Greger Hagström, Hagströms Gruppen.



Ralf Bakuradze fyller på färg i WiWa-pumparna.

>> **Utvecklar verksamheten**

Hagströms Gruppen samarbetar med Anti-Corrosion sedan många år tillbaka.

– För lackeringen använder vi WiWa-pumpar, som vi köpt av Anti-Corrosion. Vi har fem pumpar, som är igång dagligen. De är av mycket bra kvalitet och det händer sällan något, men om något går sönder får vi snabb service av Anti-Corrosion. Samarbetet med Anti-Corrosion fungerar mycket bra och de är också ett bra stöd för vår verksamhet. Nu håller vi på att utveckla verksamheten och ytterligare förbättra arbetsmiljön vid vår anläggning. Då tar vi hjälp av Anti-Corrosion för att uppgradera vår avluftning. Vi vill hela tiden utvecklas så att vi kan fortsätta ligga i framkant då det gäller lackering av köksluckor, avslutar Greger Hagström.

Nyanställda hos Anti-Corrosion

Peter Jonsson

Berätta lite om din tjänst.

– Jag arbetar med service, underhåll och felsökning på färgsprutor och blästerutrustningar vid vår verkstad i Sundbyberg. Jag började för fem månader sen och innan dess arbetade jag som bilmekaniker under 20 år.

Nämn några fördelar med arbetet.

– En stor fördel är att man får arbeta med helheten, allt ifrån att träffa kunder och ta emot maskiner till att serva och sen lämna ut dem. En annan fördel är att jag nu har nära till jobbet, jag bor bara 10 minuter bort. Tidigare behövde jag spendera två timmar per dag i bilen till och från jobbet.



Stefan Kristensson

Vad arbetar du med?

– Sen maj förra året arbetar jag som säljare på Anti-Corrosion, inriktad mot byggnadsmålerier i västsverige. Tidigare arbetade jag som utesäljare på Veidec och sålde kemprodukter.

Vad är roligast med jobbet?

– Jag gillar den tekniska biten och att man hela tiden får lära sig mycket, men det är också roligt att hela tiden få träffa mycket människor.



Visste du att...

På en färgspruta ska grövsta slangen monteras närmast maskinen och tunnaste mot pistolen.

Färghandlare som ser möjligheter!

"Det ger ett mervärde för kunderna att vi kan erbjuda såväl, försäljning som uthyrning och service"



Färgservice i Linköping

Erik Wetterhall, ägare

Beskriv er verksamhet

– Vi säljer färg, tapeter, golv, kakel och klinker till såväl konsumenter som proffs. Butiken, med en yta om cirka 1600 kvm, är centralt belägen i Linköping. Vi är med i Happy Homes-kedjan, Beckers är vårt största färgfabrikat men vi säljer även Caparol och Sigma samt dessutom Jotun i konsumentbutiken. Totalt är vi nio anställda på företaget.

När började ni satsa på uthyrning av maskiner?

– Jag och min fru köpte butiken 2015 och vi ville då utveckla verksamheten. Bland annat så valde vi att dela upp butiken i två separata delar, en konsumentdel och en yrkesdel, med separata ingångar. För cirka två år sedan beslöt vi oss för att göra en satsning på uthyrning av maskiner, först slipmaskiner men sen även färgsprutor. Vi sålde Graco sen tidigare men om något gick sönder så behövde vi skicka upp färgsprutan till Stockholm på service. Det tog tid och innebar extra hantering och kostnader. Idag är Lasse Zetterlund Tideman maskinansvarig hos oss. Han både servar och lagar färgsprutorna och löser det mesta. För uthyrning har vi idag tre Graco färgsprutor samt dessutom slipmaskiner.

Vilka är fördelarna med ert koncept?

– Det ger ett mervärde för kunderna att vi kan erbjuda såväl, försäljning som uthyrning och service. Kunderna uppskattar att vi är kompletta och klarar att ta hand om allt. Dessutom är det en lönsam verksamhet. Lasse har varit här i tre år och vi ökar hela tiden vår uthyrningsverksamhet. Det här konceptet har också gett oss nya kunder och vi kommer ofta i kontakt med företag som använder andra färgfabrikat men som vill hyra våra maskiner. Det har gett oss chans att bygga relationer med dem och på sikt öka vår försäljning.

Hur länge har ni samarbetat med Anti-Corrosion?

– Samarbetet började redan på 80-talet vilket säger en del om det förtroende vi har för dem. De är snabba med att leverera reservdelar, det finns sprängskisser på alla maskiner och det är också enkelt att få snabb hjälp via telefon. Sist men inte minst så är det bra kvalitet på Graco-maskinerna. Speciellt viktigt att de håller när de används för uthyrning. Därför har vi varit trogna Graco och Anti-Corrosion under alla år.

Vad händer framåt?

– Vi vill växa inom detta område och planerar därför att utöka vårt uthyrningssortiment. Bland annat med någon mindre servicespruta för att måla element och dylikt med.



Lasse Zetterlund Tideman maskinansvarig.

Att erbjuda och sälja en funktion har blivit allt vanligare inom allt fler branscher. Kunderna vill idag oftast kunna få en komplett leverans stället för att behöva kontakta flera leverantörer. Det här gäller även färghandeln där flera handlare idag inte bara erbjuder färg utan även maskiner för uthyrning samt service. Vi fick möjlighet att ställa några frågor till ett par färghandlare som bågge satsat på att kunna erbjuda helhetslösningar till sina kunder.

”Vi vill kunna erbjuda helheten till måleriet istället för att bara vara ett uthämtningsställe för färg”

Färgbolaget i Borås

Peder Rosdahl, ägare

Berätta om företaget

– Vi är en fackhandel med produkter för hem, industri, och offentlig miljö. I vårt sortiment finns färg, tapeter, golv, kakel, klinker, badrumsinredning, städprodukter, städmaskiner, skyddsutrustning med mera från kända leverantörer. När det gäller färg arbetar vi exklusivt med Jotun, vi har mycket färg på lager och här kan måleriet hämta pallvis med färg. Vi är 22 personer som arbetar på företaget.

Vad är bakgrunden till att ni erbjuder uthyrning av färgsprutor?

– Vi vill kunna erbjuda allt det som måleriet behöver. De får en komplett leverans och vi säljer en funktion mer än enstaka produkter. Maskinsidan är givetvis intressant då färgsprutor används allt mer. För att få sälja stora kvantiteter av färg måste du också kunna hyra ut maskiner. Det började att vi hyrde ut städmaskiner och sen drygt 10 år tillbaka hyr vi även ut färgsprutor. Idag har vi 10 stycken Graco färgsprutor för uthyrning och även tre stora spackelsprutor.

Hur arbetar ni med service?

– Maskiner måste skötas och därför var det självklart för oss att även kunna serva dem. Vi har egen serviceverkstad med två personer anställda. Arto Tikkanen arbetar endast med att utföra service på våra färg- och spackelsprutor. Vi gör rent och går igenom de maskiner som varit på uthyrning och skulle det bli fel på någon färgspruta vi har uthyrd



så kan vi även utföra service ute på arbetsplatsen. Det är viktigt att kunden känner sig trygg och nöjd hela tiden och vet var han ska vända sig om det blir problem.

Hur har utvecklingen varit?

– De senaste 10 åren har måleriet allt mer börjat använda maskiner. Det innebär en förbättrad ergonomi och arbetsmiljö samtidigt som det går fortare att utföra arbetet. För den yngre generationen av målare är det idag självklart med maskiner så behovet lär öka än mer framöver. Vi ökar vår uthyrning och försäljning av maskiner varje år samtidigt som även färgförsäljningen ökar. Jag förstår faktiskt inte varför inte fler färgbutiker erbjuder uthyrning och service av maskiner.

Varför har ni valt att samarbeta med Anti-Corrosion?

– De är duktiga och drivna samtidigt som de är problemlösare och ger oss bra support. Sen har de också produkter av bästa kvalitet, därför satsar vi på Graco. Vi har ett nära och bra samarbete med Anti-Corrosion sedan cirka 15 år tillbaka.

Vad är er målsättning?

– Vi vill kunna erbjuda helheten till måleriet istället för att bara vara ett uthämtningsställe för färg. På så sätt kommer vi närmare våra kunder och det är också nyckeln till att vi vuxit oss starka på marknaden.



Arto Tikkanen arbetar med service av färgsprutor.

” Vi använder **Graco:s Ultra Handheld** så mycket som möjligt, då den är **smidig att använda** och det går mycket fortare att göra jobben klara”



Jonas Ölander, We Paint Design.



Visste du att...

**Graco:
PumpArmor
konserverar pumpen
när maskinen inte ska
användas. Smörjer
packningar och
motverkar
frysning.**

Allt fler målerier använder sig av Graco Ultra Handheld – den lilla, smidiga handhållna färgsprutan. Varför då? Vi fick några ord med *Jonas Ölander på We Paint Design*, som använt färgsprutan under ett par års tid och berättar vilka fördelar han upptäckt.

– **VI GÖR** mycket ROT-jobb, mest åt privatpersoner, allt ifrån målning av tak till väggar snickerier m.m. Tidigare använde vi en annan modell av handhållen färgspruta, men den var mycket klumpigare och man måste hålla den rakt för att den inte skulle suga luft och tappa trycket. Vi har nu Graco:s lilla batteridrivna, handhållna färgspruta som vi använder, bland annat för att spruta bokhyllor, gamla element och snickerier. Vi använder den så mycket som möjligt då den är smidig och det går mycket fortare att göra jobben klara. Dessutom får man en otroligt hög ytfinish som slutresultat. Tack vare att det uppstår vacuum i färgkoppen kan man till och med måla upp och ned med sprutan utan att den suger luft och krånglar. Den är också lätt att göra ren, vilket vi gör varje dag. För oss har Graco Ultra Handheld varit en bra investering, säger Jonas Ölander.

Graco Ultra handhållna högtryckssprutor är särskilt utformade för mindre interiör- och exteriörarbeten samt specialprojekt. Fördelarna med Ultra handhållna högtrycks-sprutor är att de ger en perfekt högtrycksfinish, är fullständigt portabla på jobbet och redo att spruta på några

sekunder. Yrkesmålare kan enkelt utföra mindre touch-up sprutjobb utan att behöva starta sina större airlessprutor. Endast fantasin sätter gränser för vad man kan sprutmåla med en Graco Ultra HH!





Med en bra vattentillsats kan vi **minska dammet till nära 100%**



Blästra med vatten ger mindre damm

Att blästring är en effektiv och kraftfull rengöringsmetod är allmänt känt. Vid mobil blästring kan det i vissa fall vara svårt att hålla dammbildningen på en rimligt låg nivå. Hur kan man med enkla medel behålla effekten men ta bort problemet med dammet? Med en bra vattentillsats kan vi minska dammet till nära 100% och beroende på typ av vattentillsats även behålla effektiviteten.

Här ska vi försöka att förklara de mest vanliga systemen av vattentillsatser vid friblästring:



Lågtryck med yttre blandning

En ring monteras utvändigt på blästermunstycket. Ringen har ett flertal hål riktade framåt mot blästermunstyckets öppning. Den ansluts till vanligt vattenuttag (2–8 bar) och med en ventil regleras vattenmängden till önskad mängd som behövs för att lägga dammet. En enkel och prisvärd lösning.



Lågtryck med innerblandning

Ett speciellt blästermunstycke för tillsättning av vatten som är uppbyggt i två steg. Först ett cylindriskt blästermunstycke och därefter en kammar med ett större blästermunstycke där luft och vatten tillsätts i mellansteget. Det ansluts till vanligt vattenuttag (2–8 bar) och med en ventil regleras vattenmängden till önskad mängd som behövs för att lägga dammet. Genom att vattnet tillförs innan luften lämnar blästermunstycket, ges en effektivare blandning av blästermedel, luft och vatten. Tack var det behövs mindre vatten för att lägga dammet.



Högtryck med innerblandning

En speciell hållare monteras mellan en standard munstycks-hållare och ett standard blästermunstycke. I hållaren finns en hylsa och blandningskammare av hårdmetall. Hållaren ansluts till en pump som ger ca 15–25 bar, vilket behövs för att injicera vattnet i sand/luftblandningen innan blästermunstycket. Detta kan t o m öka blästereffekten om rätt mängd vatten ställs in. Med korrekt vattenreglering kan en stålyta fuktas vid blästring och vara torr när blästringen är avslutad. Eller t ex på en fasad med kalkputs där stora mängder vatten behövs för att mätta dammet.



Vissste du att...

**Maltech tillverkar
förutom spackel-
pumpar även
snökanoner.**

Blanda och pumpa puts enklare och effektivare

Tidigare har man varit tvungen att använda sig av en silo eller ett HTB-system för att kunna använda sig av automatblandare.

MALTECH M25L GER dig en enkel och smidig lösning för Tb-10. Att flytta blandaren tar endast ett par minuter. Nivåvakterna på Maltech M25L sköter påfyllning av torrbruk från Tb-10 samt ser till att det finns bruk i pumpen. Den integrerade vattenpumpen ser till att blandningen blir jämn, även om du har ett sämre vattentryck på arbetsplatsen.

Maltech M25L fungerar med de flesta putsprodukterna på marknaden. Den flyttas lätt på hjul och är enkelt demonterbar så att den får plats i en mindre skåpbil. Komplettera med en CURA3900, så har du en komplett putsstation.



Kampanjer – Vår 2020

Graco APX 8200:

Den nya effektiva, kompakta airless sprutspackelmaskinen från Graco. Konstruerad för sprutapplikering av både lätta eller tunga sprutspackelkvaliteter med hög kapacitet. Levereras med 15 m slang, vippända och SpackMax-pistol.



Kampanjpris:
82.250:-

Ord. Pris: 95.400:-
2.664:/mån*



Elmyggan:

Den kraftfullaste av alla sandspackelsprutor på marknaden för de stora jobben. En svensk-tillverkad klassiker av kvalitet. Levereras med 15 m slang och pistol. OBS! Begränsat antal.

Kampanjpris: 79.500:-

Ord. Pris: 91.900:-
2.577:/mån*

Graco ST Pro 495 HB

Smidig spruta med god kapacitet. Lämplig för medelstora sprutmålningsjobb. På vagn med slanghållare som passar bra för tex värmslang. Levereras med 15 m färgslang, sprutpistol med valfritt munstycke.



Kampanjpris:
26.600:-

Ord. Pris: 38.900:-
926:/mån*



Kampanj handhållna utrustningar:

Vid köp av valfri modell av Graco HH under kampanjtiden ingår fritt:

25 st innerbehållare

Mervärde: 575:-

Kampanjer – Vår 2020

Wiwa Phoenix 53:1

Den perfekta utrustningen för rostskydd målning. För spruttryck upp till 400 bar och munstycken upp till 19"

Kampanjpris:
26.400:-

Ord. pris: 33.600:-
920:-/mån*



Wiwa Phoenix 65:1

Kraftig utrustning som klarar de mest förekommande färger inom rostskyddsmålning. Spruttryck upp till 450 bar och munstycken upp till 25" utan problem.

Kampanjpris: 35.900:-

Ord. pris: 41.100:-
1.226:-/mån*



Slangpaket

15m färgslang med XTR-5 (345bar) eller XTR-7 (500bar) med valfritt vändbart munstycke. Gäller endast i samband med maskinköp.

XTR 5/slang pkt

Kampanjpris:
4.200:-

Ord. pris: 5.950:-

XTR 7/slang pkt

Kampanjpris:
4.700:-

Ord. pris: 6.450:-



Blästerutrustning 50 eller 200 liter

50 liters för mobil blästring – 200 liters för stationär blästring. Kvalitetsutrustningar godkända för upp till 12 bars arbetstryck. Kompletta med 20 m slangpaket i valfri dimension. Clemlite Venturi blästermunstrycke i valfri dimension.

Kampanjpris:
29.990:-

Ord. pris: 37.400:-
1.036:-/mån*



Kampanjer – Vår 2020



Cura 3900

Den stora robusta putzpumpen med frekvensstyrning för det flesta putstyper på marknaden.

Behållare i rostfritt stål för enklare rengöring. Cura 3900 inkl. 40 m slang på slangvinda, radiostyrning, pistol och 3 munstycken.

Kampanjpris:
99.500:-

Ord. pris: 130.000:-
3.208:-/mån*



Maltech M25L

Effektivisera ditt arbete med en Maltech M25L Automatblandare. Minska tunga lyft och damm vid blandning av putsbruk. Anslut Maltech M25L till en skruvficka, så tar den hand om blandningen. Maltech M25L levereras komplett med integrerad vattenpump samt nivåvakter. Denna blandare är lämplig för de flesta putsbruk på marknaden. Inklusive extra blandaraxel.

Kampanjpris: 78.000:-

Ord. pris: 90.340:-
2.530:-/mån*



*Kalkylerat på 36 mån, kvartalsvis betalning, med 10% restvärde inkl. stöldskyddsförsäkring med endast 1.000:- självrisk, lås och kätting samt uppläggningsavgift. Samtliga priser gäller exkl. moms och frakt till och med 200531 eller så långt lagret räcker.



Stockholm
Järnväggsgatan 11
Sundbyberg
Tel: 08-629 07 00

Malmö
Kabingatan 13
Tel: 040-18 70 22

Göteborg
Möbelgatan 6
Mölndal
Tel: 037-779 73 30

Härnösand
Kattastrand
Tel: 0611-214 63