

ANTI CORROSION

Mytt

1/2018

Anti-Corrosion
leverantör av
målningsutrustning
till SSAB



Tummen upp
för nya handhållna färgsprutor

KAMPANJER

Utvecklande
samarbete med **Ardex**

INDUSTRI

Anti-Corrosion leverantör av målningsutrustning till SSAB

2

YRKESMÅLERI

Tummen upp för Gracos nya handhållna färgsprutor!

6

FASAD/GOLV

ARDEX i utvecklande samarbete med Anti-Corrosion

7

YRKESMÅLERI

Succé för lokala kundeventträffar

8

WorldSkills i Abu Dhabi

11

Delér Måleri byggde skola i Colombia

12

Kampanj Vinter/Vår 2018

14-16



Anders von Kraemer, Anti-Corrosion samt Erik Karlsson och Andreas Hillukkala, SSAB.

Anti-Corrosion leverantör av målningsutrustning till SSAB

Vid SSAB anläggning i Oxelösund målas stålplåtar som ett av de sista momenten i produktionskedjan. Målningsanläggningarna är försedda med Wiwa färgpumpar och automatpistoler som är levererade av Anti-Corrosion.

Tidningen utges av:

Anti-Corrosion Sverige AB

Järnvägsgatan 11, 172 75 Sundbyberg

Tel: 08-629 07 00, www.anti-corrosion.com

Produktion: Karlöf Marknadsföring AB

www.kundtidningar.nu

Framsida: SSAB Oxelösund

Samtliga priser i tidningen gäller exklusive moms och frakt till och med 180430.

Kan ej kombineras med andra erbjudanden och rabatter.



Foto: Peter Holgasson

Visste du att...

**SSAB grundades
som bolaget
Domnarvets
Jernverk
redan 1873**



Stålplåten målas med ett tunt lager färg, 12–15 μ .

SSAB ÄR ETT ledande globalt stålföretag, med produktionsanläggningar i Sverige, Finland och USA. Vid SSAB Oxelösund tillverkas några av världens mest avancerade stål för transporter, byggnader, broar, maskiner etc. Här ansvarar över 2000 medarbetare för en produktion som går dag och natt utan avbrott. Efter att stålet bearbetats och kapats till rätt längd och tjocklek genomgår det olika behandlingar, som härdning, riktning, blästring och målning innan det är klart för att lagras eller levereras.

Rost- och transportskydd

– Som ett av de sista momenten i produktionskedjan målas stålplåten med ett tunt lager färg, 12–15 μ . Färgen, en shopprimer, är som rost- och transportskydd men även viktig för vår varumärkesprofilering. Våra två mest kända varumärken Hardox, slitstål, och Strenx, konstruktionsstål, målas med rödbrun respektive ljusgrå shopprimer. Nästan alla kunder blästrar sen bort färgen så det är viktigt att färglagret är tunt och lätt att ta bort samtidigt som det måste klara våra rostskyddsgarantier, berättar Erik Karlsson,

strategiskt ansvarig tekniker inom Underhåll på SSAB, Oxelösund.

Wiwa Professional pumpar som gör jobbet

SSAB Oxelösund har tre målningsanläggningar som målar plåtar med tjocklekar från 3–170 mm och som kan väga upp till 12 ton styck. Vid alla tre anläggningarna har man Wiwa färgpumpar och automatsprutpistoler, levererade av Anti-Corrosion. Varje anläggning är försedd med ►



två Professional färgpumpar, ena pumpen försörjer en traversvagn med 4 st. automatpistoler som målar ovansidan och en motsvarande som målar undersidan av plåten.

– För några år sedan levererade vi all målningsutrustning till H2 när den byggdes om. Vi var med i konstruktionsfasen och dimensionerade samt konsulterade. Slutligen levererade vi alla komponenter och byggde sen ihop hela anläggningen. Det var ett stort industriprojekt att genomföra, säger Anders von Kraemer ansvarig för projektet på Anti-Corrosion.

283 000 liter färg under ett år

Under 2015 målades 3,7 miljoner kvadratmeter plåt och till det gick det åt 283 000 liter färg!

Med den produktionstakten är det viktigt att ha utrustning som håller hög kvalitet och man kan lita på. Andreas Hillukkala är avsnittschef på Härdlinje 2 med huvudansvar för produktionen.

– Målningen är en känslig process där många faktorer kan påverka, som tryck, färgtemperatur, plåttemperatur, luftflöden, linjehastighet, etc., säger Andreas Hillukkala

SSAB arbetar med förebyggande underhåll och service

Anti-Corrosion är även ansvariga för servicen vid målningsanläggningarna.

– I samband med sommarstoppet vid anläggningen kommer servicetekniker och utför förebyggande underhåll. Går igenom allt och byter

Målningen av stålplåten är även viktig för företagets varumärkesprofilering.



ut delar som är slitet. Och om något händer under övrig tid så har vi bland annat pumpar, pistoler och slangar i reserv på vårt lager. Produktionen får aldrig stå stilla och vi måste snabbt kunna åtgärda om något går sönder. Den trasiga delen skickar vi sen till Anti-Corrosion, som antingen repareras eller ersätts med en ny. Vi har också fått utbildning av Anti-Corrosion och Wiwa, har renoveringskit till färgpumpar och pistoler på lager, så vi kan renovera själva om det skulle behövas, säger Erik Karlsson och fortsätter:

– Vi är nöjda med samarbetet. Wiwa-produkterna håller hög kvalitet och Anti-Corrosion ger oss bra support och service. ■

Visste du att...

Wiwa ställer ut på Paint Expo i Tyskland 17-20 april

”

Wiwa-produkterna håller hög kvalitet och Anti-Corrosion ger oss bra support och service”



Erik Karlsson kontrollerar Wiwa-pumparna.

Tummen upp för Gracos nya handhållna färgsprutor!

Det nya sortimentet handhållna färgsprutor Graco Ultra Airless Handheld, har blivit mycket väl mottaget på marknaden. Vi frågade ett par målare ute i landet vad de tycker om sina nya färgsprutor.



Tomas Ekebjörk

Ekebjörk Måleri, Härnösand

– Jag har en sladdlös Ultra Airless Handheld sen förra sommaren. Vi behövde ha en smidig färgspruta till framför allt, målning av element och trappjobb. Det är flera fördelar med den, framför allt att det är samma munstycken som till 395 och 495 samt att man kan hålla sprutan upp och ner och i olika vinklar utan att den suger luft. Man behöver inte heller fylla på så mycket färg åt gången, vilket är bra även för miljön.

Louis Magnusson

Louis Magnussons Måleri & Bygg AB, Landvetter

– Jag har valt att investera i en handhållen färgspruta med sladd. Jag använder den främst för trappmålning, spaljéer, snickerier, möbler etc. Den stora fördelen är att det går att vinkla sprutan utan att den suger luft och den är också väldigt enkel att tvätta ur. På tidigare modeller fick man byta hela huvudet när man behövde byta munstycke, nu kan man byta bara munstycket vilket förstås är bra. Jag tycker den här färgsprutan är kanon och den betalar sig redan efter första trappan.

Kalle Sprignat

Svensk Måleriteknik AB,
Sifferbo/Dalarna

– Jag sprutar väldigt mycket olika objekt, både inomhus som element, väggar, paneltak m.m., men även plåttak och träfasader utomhus. Hade den gamla modellen Easy Max med sladd och den krävde mer underhåll, var svårare att få ordentligt rengjord, med uppstartsproblem som följd. När jag köpte den nya Ultra HH med sladd märktes en kvalitetskillnad, betydligt mindre uppstartsproblem och en lägre vikt. Att kunna byta munstyckena enkelt mellan olika projekt är också en stor fördel. Med vacuumsystemet kan man manövrera sprutan i olika lägen utan att den suger luft och tappar tryck, perfekt för målning av t.ex. takfot, foder, inuti skåp, garderober. Uppskattar att jag kört cirka 40–50 liter färg igenom min Ultra HH.

Visste du att...

Varje Gracomaskin testas individuellt innan de lämnar fabriken i USA

Det märks att de nya handhållna färgsprutorna har mottagits positivt av många yrkesmålare. De nya DeWalt batterierna håller laddning längre och kvaliteten är betydligt bättre än de gamla. Vaccuumsystemet- slippa rengöra sugsil/sugslang, mindre startuppproblem är också någonting som många målare positivt kommenterat.

Förutom fördelen med att kunna nyttja vanliga RAC X Graco munstyckssystem.

– Sedan månadskiftet april/maj då lanseringen av nya Ultra HH skedde har vi levererat ut cirka 650 st av de tre olika varianterna av Ultra HH, flickor Björn Nabbe på Anti-Corrosion in. ■

ARDEX i utvecklande samarbete med Anti-Corrosion

ARDEX efterfrågan har ökat markant under det senaste åren och företaget tar marknadsandelar inom samtliga segment. För att få mer information om företagets utvecklingsplaner fick vi tillfälle att ställa några frågor till Anders Brandell, produkt- och teknikansvarig på ARDEX.

Vilka produkter erbjuder ni?

– ARDEX erbjuder bland annat marknaden spackel, bruk, fix, fog och tätsystem och golvlīm. Utmärkande för ARDEX är produkter som är enkla att jobba med vilket hantverkarna gynnas av, snabba vilket innebär kortare byggtider och alltid en hög men framförallt extremt jämn kvalitet. Inga backjobb på grund av ett måndagsexemplar. Därutöver så erbjuder vi marknaden ett antal system, stegljudsreduktion, system för att åtgärda höga radonvärden, PANDOMO cementbaserad design, system för pooler, frikopplingssystem för att nämna några.

Berätta lite om företaget.

– ARDEX grundades i Tyskland för 65 år sedan. Det började med att man tillverkade fönsterkitt, som det var stor efterfrågan på i Tyskland efter kriget. Företaget är privatägt, med säte i tyska Witten och 47 helägda dotterbolag runt om i världen. För att säkerställa högsta möjliga kvalitet så sker produktionen alltid i våra egna fabriker. Vi har idag en mängd produkter samlade under 14 olika varumärken.

Vad ser du som era framgångsfaktorer?

– Våra produkter håller högsta kvalitet – vi brukar kalla oss spacklens Rolls-Royce! Vi satsar också mycket på produkt-/systemutveckling för att hela tiden ligga i framkant. Vi har världens snabbaste avjämningsmassa, ett väggspackel i pulverform som torkar dubbelt så snabbt som andra fabrikat. Det väggspacklet har blivit en revolution på den svenska marknaden.

Hur är er organisation i Sverige?

– Vi är 23 anställda i ARDEX Sverige, som

arbetar med försäljning, utbildning och marknadsföring. Våra främsta målgrupper är professionella användare inom golv-, platt-, bygg- och måleri-branschen. Produkterna säljs via återförsäljare över hela Sverige.

Berätta om samarbetet med Anti-Corrosion.

– Vi knyter till oss olika samarbetspartner som kan tillföra något till vårt erbjudande och med Anti-Corrosion har vi jobbat under många år. De är lyhörda och imponerar med stort kunnande och erfarenhet.

– Vi vill kunna rekommendera våra kunder att använda rätt typ av pumpar för våra produkter. Maltech, som Anti-Corrosion säljer, är ett bra fabrikat och vi har ett antal Maltech-pumpar som vi lånar ut till kunder. Vi har också fått låna en Mixy blandarpump av Anti-Corrosion, för att kunna testa våra produkter.

– Anti-Corrosion utvecklar också nya lösningar. De är lyhörda har till exempel hjälpt oss med att specialbestycka en Mixy-maskin för att optimera blandningsfunktionen till ARDEX avjämningsmassor med tyngre ballast. Vi ser Anti-Corrosion som en premiumpartner som är lösningsorienterad med korta ledtider. Anti-Corrosion har också uppgraderat våra Maltech M25 genomströmningsblandare med en effektivare blandarskruv.

Hur ser marknaden ut för era produkter?

– Det byggs rekordmycket vilket innebär att det är stor efterfrågan på våra produkter. I november var det all-time-high och vi har haft rekordår såväl 2016 som 2017. Vi tar också marknadsandelar och framtiden ser ljus ut för ARDEX. ■



De är lyhörda och imponerar med stort kunnande och erfarenhet”



Visste du att...

Du kan följa
Anti-Corrosion
på Facebook



Succé för lokala kundeventträffar

Varje år är Anti-Corrosion ute på upp till 80 lokala kundträffar runt om i landet. Många event gemensamt med Flügger på Painters-Day och med Tikkurila på Pro Center Tour. Men även med egna arrangerade event hos bland annat lokala Beckers Happy Homes, Nordsjö samt Colorama färghandlare, m.fl. Konceptet är mycket populärt och växer, drar till sig fler och fler besökare för varje år.

– **VI HAR NU** kört Graco Service-Demo Tour under sex år. De senaste åren har vi infört ett tema, visar upp de senaste produktnyheterna och erbjuder oss även att serva besökarnas Graco-maskiner kostnadsfritt. Måleriet behöver bara betala för eventuella reservdelar och tillbehör. Det här är givetvis omtyckt och ett erbjudande som många passar på att utnyttja.

– Genom dessa events vill vi skapa ett mervärde för yrkesmålerierna. En sorts lokal minimässa hos

sin färghandlare. Här kan man träffa flera leverantörer, färgtekniker, konsulter, mm. vid ett och samma tillfälle, får chansen att dela erfarenheter, ställa frågor och samtidigt ta del av olika kampanjerbjudanden, säger Mathias Dorfh på Anti-Corrosion.

Vi fick även möjlighet att ställa några frågor till Flügger och Tikkurila om deras erfarenheter och synpunkter kring sina respektive event.

” Vi vill hjälpa målarna att bli effektivare men även att ta del av den senaste tekniken”



Rasmus Mälarn, försäljningschef Flügger AB

Berätta lite om Painters Day.

– Under 2017 var det andra året i rad vi körde enligt det här konceptet. Vi avverkade 27 orter, från Piteå i norr till Malmö i söder. Vi har ofta mycket nyheter att visa upp och på varje ort har vi haft med 8 till 10 leverantörer, däribland Anti-Corrosion som ställer upp fantastiskt och servar maskiner på plats. Under förra året besöktes Painters Day av cirka 1 300 personer från 500 företag, vilket vi tycker är bra.

Vad vinner målarna med att besöka Painters Day?

– Det är en snabb utveckling av nya produkter och hjälpmedel och det gäller att hänga med. Vi vill hjälpa målarna att bli effektivare men även att vara uppdaterade inom frågor som gäller arbetsmiljö, hälsa och miljö. På Painters Day får besökarna mycket info på kort tid och har även möjlighet att ta del av nyheter, testa produkter och få experthjälp. Dessutom finns det alltid bra kampanjer att ta del av just denna dag. Fler målare borde investera tid att komma till Painters Day.

Vad är fördelarna för er?

– Vi når ut till många på kort tid och det är ett mycket bra sätt för oss att få ut våra budskap även till mindre orter runt om i Sverige. En stor fördel är givetvis också att vi får en personlig kontakt med många målare och får ta del av deras synpunkter och idéer. ▶



**BESÖK OSS GÄRNA
PÅ WWW.FLUGGER.SE**

” Vi informerar om det moderna måleriet och hur man jobbar idag och imorgon”



**BESÖK OSS GÄRNA
PÅ WWW.TIKKURILA.SE**



Linda Georgsson, market activation manager B2B & Industry, Tikkurila och Per Karneke, målerikonsult, Tikkurila

▶ **Berätta lite om Pro Center Tour.**

– I år var det första gången som vi tog ett helhetsgrepp över det vi kallar för Pro Center Tour 1.0, som arrangerats i våra 10 butiker. Det har varit en otrolig succé och vi hade under året cirka 1800 besökare (2 400 hamburgare gick åt!). Med på touren hade vi åtta leverantörer däribland Anti-Corrosion.

Vad vinner målarna med att besöka Pro Center Tour?

– Vi informerar om det moderna måleriet och hur man jobbar idag och imorgon. Det gäller allt ifrån ergonomi, tidsbesparing och miljö till att testa och se möjligheterna med ny teknik. Målerijobbet är tungt och ju mer ergonomiskt man gör det desto mer kan man jobba. Under Pro Center Tour får målarna bland annat information om möjligheterna med olika typer av färgsprutor, prata med experter, dela erfarenheter, känna på tekniken och testa själva. Vi vill också erbjuda mer värden som seminarier med information om branschnyheter och branschregler.

Vad är fördelarna för er?

– Vi vill hela tiden utveckla oss och genom att träffa målare kan vi lyssna på deras behov och önskemål. Ett konkret exempel är att en målare som besökte touren och provmålade kom med en idé om en ny sorts pensel. Resultatet blev att vi sen tog fram den penseln. Produktutveckling helt enkelt! ■



Fotograf: WorldSkills Sweden

”Totalt var det cirka **1300 deltagare** från hela världen som tävlade i **52 yrkesgrenar**”

Visste du att...

Graco kör regelbundna web-baserade utbildningar på www.graco.be

Hallå Emil!

Hur gick det på WorldSkills i Abu Dhabi?

– Jag kom på 12:e plats bland 23 deltagare, i tävlingsgrenen Painting and Decoration. Hade väl hoppats komma bland topp 10, men det var väldigt tuff konkurrens.

Vad gjorde du för att kvala in till tävlingen?

– Jag vann först Yrkes-SM i Malmö, sen var det kvaltävling bland de tre främsta i SM, som jag också vann.

Berätta lite om WorldSkills.

– Tävlingen avgjordes mellan den 14–19 oktober 2017 i Abu Dhabi. Totalt var det cirka 1300 deltagare från hela världen som tävlade i 52 yrkesgrenar. Jag var Sveriges representant i Yrkeslandslaget Team Sweden, med totalt 27 tävlande i 26 yrken.

Berätta om tävlingen.

– Tävlingen bestod av fem moment: Bildöverföring, Snickerimålning, Tapetsering, Dekoration och Färgnyansering. Maxtiden var 21 timmar under fyra dagar. Det gällde att planera sin tid och vilka moment som skulle hinnas med per dag. Det var viktigt att vara ordentligt förberedd.

Hur hade du förberett dig?

– Jag försökte träna så mycket som möjligt inför tävlingen. Jag tog tjänstledigt en månad under sommaren och sen blev det en hel del träning på kvällar och helger. Nytt för årets WorldSkills var att det ingick målning med färgspruta, som man skulle använda för att sprutmåla insidan av en dörr. Vi fick i förväg reda på att det var en Graco-spruta som skulle användas på tävlingen. Min tränare Björn Nilsson kontaktade då Anti-Corrosion och Graco och frågade om de kunde sponsra oss med en färgspruta att träna med. De sa ja direkt och ställde upp jättebra. Det var en stor fördel för mig att kunna träna med färgsprutan på hemmaplan.

Till vardags jobbar Emil Eriksson på Tysks Färg i Rättvik. ■



Emil tränar med Graco-sprutan inför WorldSkills.

worldskills
Abu Dhabi 2017



Foto: Delér Måleri



”Det var temperaturer på uppåt 45 grader, så vi gick upp redan klockan fem på morgnarna och arbetade fram till tre på eftermiddagarna”

Delér Måleri byggde skola i Colombia

Många drömmer om att kunna vara med och bidra i någon typ av välgörenhetsprojekt. För de flesta stannar det dock vid drömmar. Men inte för Delér Måleri, som gjorde slag i saken och reste till ett av de fattigaste områdena i Colombia och byggde en skola.

DET HELA BÖRJADE med att Alexander Feldhof, vd och delägare i Delér Måleri AB träffade en kollega som slutat måla, för att istället arbeta som volontär och vara med och bygga en skola i Colombia. De skolor som normalt finns här är ofta byggda med halmtak, vilket för med sig att det under regnperioder regnar in och barnen måste då stanna hemma från skolan.

– Vi hjälpte till genom att finansiera hennes flygbiljett. Sen träffades vi efter att hon kommit hem från Colombia. Då berättade hon mer om projektet och hur det bedrivits på plats. Jag blev intresserad och tyckte det verkade äkta, att kunna hjälpa de som har det sämre ställt på ett så konkret sätt som att bygga en skola, berättar Alexander Feldhof.

Stort intresse

Skolbyggnationerna drivs av Ankarstiftelsen, en stiftelse baserad på frivilliga insatser, som genomför långsiktiga projekt för behövande människor i framförallt Colombia och Brasilien.

Den 18 oktober, efter cirka ett års planering, bar det av för Team Delér Måleri från Sverige till Colombia. Totalt var det 12 personer som åkte, åtta medarbetare från Delér Måleri samt Alexanders kollega Rickard Delér som tog med sig sina barn Filip och Janni samt Jannis pojkvän, extremskidåkaren Jon Olsson.

– Peo från Ankarstiftelsen sydde ihop allting. Först flög vi till Bogota, där vi övernattade, och sen vidare med flyg till Riohacha, ett av de fattigaste områdena i landet.



Färdig skola på sju dagar

Ankarstiftelsen hade projektledare på plats som tog hand om sällskapet. Man hade också förberett så att bottenplattan var färdiggjuten.

– Sen följde intensiva dagar där vi byggde vägarna av lättbetong, med fyra salar i varje hus, och målade hela skolan. Vi hade med oss penslar, rollers, tejp, handskar etc., övrigt material fanns på plats. Det var temperaturer på uppåt 45 grader, så vi gick upp redan klockan fem på morgnarna och arbetade fram till tre på eftermiddagarna. Efter det blev det för varmt.

Efter sju dagars byggande var det dags för

invigning av skolan, som heter Delér Måleri. På plats fanns bland annat borgmästaren samt lärare och 300 elever.

– Det var en otrolig upplevelse och många av oss blev väldigt rörda av den glädje och tacksamhet vi fick motta. När man summerar resan så finns det bara två ord som beskriver våra känslor och det är glädje och kärlek. All heder åt vår grupp som gjorde ett otroligt arbete. Det här gav oss mersmak och nu håller vi som bäst på att planera inför nästa skolbygge. Vi ska tillbaka till Colombia, avslutar Alexander Feldhof. ■



Efter sju dagars hårt jobb var skolan Delér Måleri klar.

Ett familjeföretag med tradition

Delér Måleri har som målsättning att vara Stockholms mest moderna och ledande måleriföretag. De har ett nära samarbete med Anti-Corrosion när det gäller såväl service av maskinparken som hyra och inköp av maskiner.

– Vi är cirka 80 anställda, omsätter kring 120 miljoner kronor och utför alla i branschen förekommande målningssarbeten. Idag består våra projekt till 60–70 procent av nyproduktion och vi är nu igång och målar cirka 1 000 lägenheter. Men vi gör även hel del jobb i kommersiella fastigheter. Vi har mycket stor efterfrågan och expanderar för fullt, säger Alexander Feldhof, VD och delägare i Delér Måleri AB och fortsätter:

– Vi har samarbetat med Anti-Corrosion under många år. I början hyrde vi maskiner av dem då vi fick in större objekt, men för fyra–fem år sen började vi satsa på lägenhetsprojekt och nyproduktion och då började vi investera i maskiner ordentligt. Idag har vi cirka 25 sandspackelsprutor och 50 färgsprutor. Bara det senaste året har vi köpt in åtta El-Myggen och 10 färgsprutor. Vi har också serviceavtal med Anti-Corrosion. Det fungerar perfekt och vi är mycket nöjda med deras snabba och flexibla service. Vi är också tacksamma över att Anti-Corrosion kunde vara med och stötta oss i välgörenhetsprojektet i Colombia.

Kampanjer – Vinter/Vår 2018



Graco ST Max 395 PC Classic

Kampanjpris: 19.800:-

Ord. pris: 23.600:-
721:-/mån*

**Begränsat antal –
60 st utrustningar**



**Graco Ultra Max II 1095
Pro Contractor**

Kampanjpris: 49.800:-

Ord. pris: 62.100:-
1.672:-/mån*

**Begränsat antal –
30 st utrustningar**



Kampanj handhållna utrustningar:

Vid köp av valfri modell av Graco HH under kampanjtiden ingår fritt:

**25 st innerbehållare samt
1 st FFLP312 munstycke
Totalt 3 st munstycken
med vardera maskin**

Mervärde 1.000:-



* Kalkylerat på 36 mån, kvartalsvis betalning, med 10 % restvärde inkl. stölskyddsförsäkring med endast 1.000:- självrisk, läs och kätting samt uppläggningsavgift.



Kampanjer – Vinter/Vår 2018

Blästring

Personligt skydd vid blästring, Clemco blästerhjälmarna kompletta med tryckluftsbälte. CPF-20 andningsluftfilter med kolfilterinsats.



Apollo 100 blästerhjälm



Apollo 600 blästerhjälm



ACS 951 Blästerhuva



CPF-20 andningsluftfilter

Apollo 100 blästerhjälm	Kampanjpris: 2.600:-	Ord. pris: 3.200:-
Apollo 600 blästerhjälm	Kampanjpris: 3.300:-	Ord. pris: 3.960:-
ACS 951 Blästerhuva	Kampanjpris: 3.400:-	Ord. pris: 3.990:-
CPF-20 andningsluftfilter	Kampanjpris: 3.600:-	Ord. pris: 4.950:-

Lackering

Wiwa pumpar för driftsäkerhet och kraft, utrustningarna i rostfritt utförande:

Wiwa Profit 33:1 Utrustning lämplig för lackering på trä och plast (snickerier). Finlackering med kapacitet upp till 260 bar.

Wiwa Phoenix 52:1 Utrustningen lämplig för lackering av metall (rostskydd). Även för tyngre mer krävande färger, kapacitet upp till 400 bar.



Wiwa Profit 33:1

Valfri modell, Högtryck eller Airmix kompletta med slangpaket, klara för lackering

Högtryck med slangpaket

Kampanjpris: 19.500:-

Ord. pris: 25.400:-
711:-/mån*

Airmix med slangpaket

Kampanjpris: 24.900:-

Ord. pris: 29.700:-
888:-/mån*



Wiwa Phoenix 52:1

Vagn eller väggmonterad, Högtryck med 15 m slang paket sprutpistol och valfritt munstycke.

Kampanjpris: 28.500:-

Ord. pris: 41.400:-
987:-/mån*



* Kalkylerat på 36 mån, kvartalsvis betalning, med 10 % restvärde inkl. stöldsnyddsförsäkring med endast 1.000:- självrisk, lås och kätting samt uppläggningsavgift.

Avsändare:
Anti-Corrosion Sverige AB
Järnvägsgatan 11
172 75 Sundbyberg

Adressändring:
info@anti-corrosion.com

B



FASAD/GOLV

Kampanjer – Vinter/Vår 2018



Cura 3900

Den stora robusta putzpumpen med frekvensstyrning för det flesta putstyper på marknaden.

Behållare i rostfritt stål för enklare rengöring. Cura 9300 inkl. 40 m slang på slangvinda, radiostyrning, pistol och 3 munstycken.

Kampanjpris: 99.500:-

Ord. pris: 126.039:-
3.026:-/mån*



Cura 2500

En robust putzpump med frekvensstyrning för tunnputser och ytputser. Behållare i rostfritt stål för enklare rengöring. Cura 2500 inkl. 20 m slang på slangvinda, radiostyrning, pistol och 3 munstycken.

Kampanjpris: 67.500:-

Ord. pris: 84.076:-
2.197:-/mån*

* Kalkylerat på 36 mån, kvartalsvis betalning, med 10 % restvärde inkl. stölskyddsförsäkring med endast 1.000:- självrisk, lås och kätting samt uppläggningsavgift.



Stockholm
Järnvägsgatan 11
Tel: 08-629 07 00

Malmö
Kabingatan 13
Tel: 040-18 70 22

Göteborg
Möbelgatan 6
Tel: 031-779 73 30

Härnösand
Kattastrand
Tel: 0611-214 63

**Anti-Corrosion
Göteborg på ny adress
Välkommen till
Anti-Corrosion Göteborg
på Möbelgatan 6,
431 33 MÖLNDAL**

www.anti-corrosion.com